

～ ご挨拶 本年度の活動について ～ 友の会会長 島田 潤



会員、賛助会員各位におかれましては、日頃より会の運営にご尽力賜り、心より御礼申し上げます。

さて、建設業界においては労働力不足が課題とされておりますが、昨年4月から「建設業の2024年問題」が現実のものとなりました。時間外労働の上限規制が適用され、就労者の収入低下や工期遅延といった影響が懸念されており、収入の減少は業界離れを加速させ、結果として人手不足がさらに深刻化することも予測されます。

加えて、2025年には団塊の世代が75歳以上となり、大量退職によるベテラン層の減少が現実味を帯びています。最新データでは、建設業の男性就労者395万人のうち、50歳以上が204万人と半数を占める一方、10代・20代の若手層はわずか12%程度であり、世代交代が破綻しつつある現状は、まさに喫緊(きっさん)の課題です。

多くの社店が抱える課題はその社店の数だけあり、決して一緒に解決はできませんが、「自社の魅力」「職場環境」「人材育成の担い手」などについて、まず会員企業の経営者の皆様が、目を向けることから始めていきたいです。

近年増加している「人手不足倒産」を未然に防ぐためにも、会員企業の皆様の知恵をお借りしながら、具体的な年間活動に反映させてまいりますので、今年度もよろしくお願いいたします。

新年度のスタートにあたり、友の会への変わらぬご協力をお願い申し上げますとともに、会員企業、賛助会員企業の皆様のますますのご発展と、皆様のご健康、ご多幸を心よりお祈り申し上げます。

第31回 総会報告

《令和7年1月30日(木) ワークピア横浜》

第31期年間行事の幕開けを告げる「第31回総会」は、令和7年1月30日、横浜市中区山下町のワークピア横浜において、会員・賛助会員・来賓・事務局**総勢278名**の出席のもと、開催されました。

冒頭の島田会長挨拶後、議案審議に入り、1号議案「令和6年度事業報告」、2号議案「令和6年度収支決算報告」と同監査報告、3号議案「令和7年度事業計画」、4号議案「令和7年度予算案」、5号議案「令和7年度役員改選案」、すべて承認されました。続いて来賓紹介が行われ、来賓を代表して**一般社団法人日本塗装工業会 神奈川県支部 支部長 今村 文治 氏**にご挨拶を頂きました。今村氏は「友の会が30年の歴史を重ね、設立当初から倍以上の規模になったことは業界における重要な成果の一つと言えるでしょう。また本年度以降、地区支部の活動に重点が置かれることも素晴らしい方針だと感じます。地域の特性を活かした活動が展開されることを期待します。実務に即した取り組みとして、現場力の向上や人材育成は意義深く、業界全体の発展に繋がるものと感じております。」と述べられ、業界共通の課題である人材確保の必要性に触れられたあと、「私たち日本塗装工業会も海外人材確保のためにインドネシア、フィリピン、カンボジア等に出向いて業界をPRするとともに業界の未来を築いて参りたいと思います。」と結びました。続いて賛助会員を代表し、**関西ペイント販売株式会社 代表取締役社長 高多 洋一 氏**がご挨拶に立たれ、「年頭のトランプ大統領就任からの様々な大統領令への署名は不安要素と感じられます。また中国の景気低迷や中東情勢も先行きが不透明な状態です。また、原料価格やエネルギーコストの上昇も心配されます。我々塗装業界を取りまく環境も物価高騰による買い控えや人手不足から生じる多くの問題を抱えていると感じています。しかしピンチはチャンスとも申します。業界としては塗料・塗装の重要性を改めて伝えていく良い機会ではないかともおと思っています。本年の干支「蛇」は脱皮して成長します。私たちもそのように成長、発展していきたいと考えています。」と述べられました。続いて、事務局を代表して荻野化成株式会社荻野圭輔社長が、「会にとっての節目となる昨年を無事に終えることができましたのは、ひとえに会員、賛助会員各位のお力添えの賜物です。本年度も資格取得のための特別例会を企画し、さらに人材採用のための例会、アスベスト調査の実習例会などを開催して参ります。今後も皆様のご意見を活動に反映させてまいりますので、よろしくお願いいたします。」と締めくくりました。総会后、TV番組でも有名な

武田邦彦氏による『ものごとをあらゆる角度から見る事が大切～まず疑ってかかれ～』と題した講演が行われました。

第31回 講演会

ものごとをあらゆる角度から見る事が大切
～まず疑ってかかれ～

科学者/工学博士 武田邦彦氏



今回の講演会は「ほんまでっか!TV」などで有名な武田邦彦氏をお招きして『ものごとをあらゆる角度から見る事が大切～まず疑ってかかれ～』というテーマでお話して頂きました。講演内容を詳細に書くことは憚られますので、主に感想に留めますが、かなり壮大な内容でした。時間軸は古代、中世から現代を超えて未来の展望、まで含まれ、その中で日本と西欧、共産主義を比較する形での見方、考え方を武田氏の視点で解説する一方で、男女に焦点を当てて夫婦・家庭の原理矛盾、自由と平等がもたらした格差の拡大など、私たちが「感じていても理解していない」部分を武田節を交えながら語っていただきました。あっという間のしかしハラハラもした90分でした。

懇親会
風景

2024年度上期活動報告

横須賀例会	3/25 『内装塗装の復興！クロスから塗装へ！日本ペイント パーフェクトインテリアNEO 』
横浜例会	3/18 『 グラコ ウルトラクイックショット 実演会 ～究極の携帯性とパフォーマンスを実現～ 』
青葉例会	2/21 『 価値を高める、塗替えを。 「GRANCERA(グランセラ)」～日本ペイント 新商品説明会～ 』
東京例会	3/25 『 「フローンヌルサット・アクアファースト施工体験」新時代の「塗床施工後の迅速開放」!? 』
経営者例会	2/27・3/14・3/26 『まだ間に合う！人材採用にむけての戦略構築』(㈱タナベコンサルティング)

会員紹介 第3回

*友の会会員紹介の第3回目は佐藤 薫 副会長と会社の紹介です。

有限会社佐藤塗装工業所
(横浜市港南区)

～経験と進化で築く“丁寧な塗装”の仕事～

鈴木: まず、会社の概要について教えてください。

代表: 昭和43年に父が個人事業として立ち上げた

のが始まりです。平成2年に法人化して、今の有限会社佐藤塗装工業所になりました。

拠点は横浜市戸塚区舞岡町にあって、現在は私と、長年一緒にやってきた職人の2名体制です。住宅塗装を中心に、店舗や家具の塗装なども幅広く手掛けています。

鈴木: 創業のきっかけについても教えてください。

代表: 父がもともと職人で、独立して始めたのがきっかけですね。私も自然とこの道に入りました。

■ 経営理念・企業文化について

鈴木: 経営理念や、仕事をする上で大切にしていることは何ですか？

代表: 一番は「お客様第一」です。手間を惜しまない、見えないところまできちんと仕上げる。これをずっと大切にしてきました。あとは、やっぱり現場が好きなので、自分でもできるだけ現場に出るようにしています。

■ 会社の雰囲気について

鈴木: 社内の雰囲気や、従業員の方との関係性はどうか？

代表: 少人数なので、日ごろのコミュニケーションをすごく大切にしています。長年一緒にやってきた仲間ですので、互いにフォローし合いながら、いい雰囲気です仕事ができていると思います。

■ 自社の強み・今後の展望について

鈴木: 佐藤塗装工業所さんの強みはどんなところでしょうか？

代表: やっぱり「丁寧な仕上がり」と「新しいものを取り入れる柔軟さ」ですね。伝統も大事にしつつ、新しい材料や道具も実際に使ってみて、良いと思ったらすぐ取り入れるようにしています。

鈴木: 今後の展望についてもお聞かせください。

代表: 今までと同じく、変わらず良い仕事を続けることですね。それと、後進の育成にも力を入れていきたいです。塗装業界全体の底上げにも貢献できたらと思っています。

■ 代表者の人となり(成功エピソード・苦労話)

鈴木: これまでの仕事の中で、特に印象に残っているエピソードはありますか？

代表: やっぱり、お客様から「またお願いします」と言ってもらえることです。それが一番うれしい瞬間です。地道に手間をかけてきた結果だと思っています。



横浜支店 鈴木課長が
インタビューに行っていました!!

鈴木: 苦労された経験もありますか？

代表: もちろんありますよ。仕事が途切れそうになった時期もありました。でも、信念を持って続けてきたことで、今こうして安定して仕事できています。

■ 趣味や熱中していること

鈴木: お仕事以外では、どんな趣味をお持ちですか？

代表: ゴルフと釣りですね。ゴルフは荻野化成友の会のコンペにも毎年参加しています。いろんな業種の方と交流できるので、すごくいい刺激になっています。最近はマグロ釣りにも挑戦していて、趣味にも本気で取り組んでいますよ(笑)。

■ まとめ — 経験と挑戦心でこれからも

鈴木: 最後に、これからの目標やメッセージをお願いします。

代表: これからも、長年培ってきた経験と、新しいことに挑戦する気持ちを大切にしながら、一つ一つの仕事を丁寧に仕上げていきたいと思っています。地域とともに、そして業界とともに、いい未来を作っていきたいですね。

鈴木: ありがとうございます。これからもよろしくお願いいたします。

地区リーダー紹介

会員の皆様のご意見やご要望は、私たち4地区(横須賀、横浜、青葉、東京)の「友の会地区リーダー」までお知らせ下さい。
役員会への議案提出、企画実行など地区のために働かせて頂きます。

横須賀地区
中川 秀平



友の会を通じて、皆様のお力になればと考えております。
よろしくお願いいたします！

横浜地区
家納 祐輔



不慣れな点もございますが、皆様、ご指導・ご鞭撻のほど、よろしくお願い致します。

青葉地区
小林 勇介



新しい学びや出会いの場が沢山作れるように頑張ります！

東京地区
三宅 史子



入社18年
荻野化成らしさを大切に友の会に新しい風を吹き込みます。
皆様と活動できることが楽しみです！
よろしくお願いいたします。

お問い合わせは
各支店・営業所まで

荻野化成友の会事務局

横須賀市内川1-6-4
電話 046-834-2801
FAX 046-834-2855



友の会HP

荻野化成株式会社

本 社	TEL:046-876-6164
横須賀営業所	TEL:046-834-1611
横 浜 支 店	TEL:045-830-5871
青 葉 営 業 所	TEL:045-937-5505
東 京 支 店	TEL:03-5480-1666
府中営業所	TEL:042-363-6192
柏 営 業 所	TEL:04-7197-7351
茨城営業所	TEL:029-879-7906
相模原営業所	TEL:042-851-3670
仙 台 支 店	TEL:022-766-8035
盛岡営業所	TEL:019-639-8222

会員様向け

洗浄機リース

機材状況

横須賀営業所 2台 横浜支店 2台
青葉営業所 2台 東京支店 1台

リース料金(会員料金)

・洗浄機セット 3,000円/日
(本体及び本体付属品・ホース30M・ガン)

・ホース30Mまたはガンのみ 1,500円/日



ご利用お待ち
しております



